

Die **Biotype GmbH** ist ein international tätiges Medizintechnik- und Diagnostikunternehmen mit Hauptsitz in Dresden, Deutschland. Mit Fokus auf Multiplex PCR und Molekulardiagnostik entwickeln und vertreiben wir In-vitro Diagnostika, Kits und Systeme für die klinische Forschung und Diagnostik. Als DIN EN ISO 13485 und DIN EN ISO 9001 zertifiziertes Unternehmen haben wir die vollständige Wertschöpfungskette, von der Produktinnovation über die Entwicklung bis zum Vertrieb, unter höchsten Qualitätsstandards integriert. Gegründet 1999, entwickelt sich die Biotype aktuell zum internationalen Technologie- und Lösungsanbieter für die molekulare Präzisionsdiagnostik weiter. Wir leben eine agile Organisations- und Kommunikationsstruktur, bei der der Teamgedanke im Vordergrund steht. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie den Erfolg der Biotype und Ihre eigene berufliche Zukunft aktiv mit!

Zur Unterstützung unseres Vertriebs und zur Erschließung neuer Geschäftsfelder suchen wir ab sofort eine:n:

### **Sales Manager:in (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung von Bestandskunden sowie Gewinnung von Neukunden für unser Produkt- und Systemgeschäft in der Molekulardiagnostik
- Unterstützung bzw. Führung des gesamten Vertriebsprozesses von der Frühphase einer Akquisition über die Angebotserstellung und Vertragsverhandlung bis hin zur Vertragsunterzeichnung
- Intensive Einarbeitung und Kennenlernen aller Aspekte unserer Vertriebsstruktur und -philosophie, unseres Portfolios sowie unseres Qualitätsmanagementsystems
- Sukzessive Übernahme von mehr Verantwortung in allen Facetten des Vertriebs
- Pflege des CRM Systems mit relevanten Kundendaten
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen und Kongressen

#### **Ihr Profil**

- Abgeschlossenes Studium mit Bezug zu einem Fachgebiet aus den folgenden Bereichen: Life Sciences, Molekularbiologie, Biochemie, Biologie, Medizin, Pharmazie oder Berufsausbildung mit Bezug zu Biologie, Chemie, Medizin oder Pharmazie
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Verkaufsaußendienst
- Freude an einer Aufgabe, in der Sie neben einem Verständnis für technisch komplexe Fragestellungen auch Ihre kommunikativen Fähigkeiten überzeugend einbringen können
- Erste Erfahrungen im Vertrieb molekularbiologischer Produkte und ein grundlegendes Verständnis für den Markt der Molekulardiagnostik und IVD
- Weil unser Geschäftsmodell international geprägt ist, kommunizieren Sie nicht nur sicher auf Deutsch und Englisch, sondern sind auch bereit, dienstlich zu reisen
- Professionelles Auftreten und Spaß am aktiven Vertrieb



## Unsere Leistungen

- Sie werden Teil eines innovativen Unternehmens mit einer offenen und familienfreundlichen Unternehmenskultur und einer angenehmen, kollegialen Arbeitsatmosphäre
- Ein spannendes, abwechslungsreiches Aufgabengebiet erwartet Sie mit viel Raum für Eigeninitiative, neuen Ideen und selbständiges Arbeiten
- Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Arbeitsvertrag, flexible Arbeitszeiten, Weiterbildungsmöglichkeiten und zusätzliche Leistungen wie kostenloser Parkplatz, Jobticket, Gesundheitsprogramm, kostenlose Getränke & frisches Obst, Zuschuss zum Mittagessen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail (PDF-Dokument) an:

Biotype GmbH  
Franziska Gerstner  
[bewerbung@biotype.de](mailto:bewerbung@biotype.de)